SOLXYZ

株式会社ソルクシーズ
2024年12月期
個人投資家さま向け説明会資料



アジェンダ

① ソルクシーズグループの概要

② ソリューション事例

③ 業績・株主還元

④ トピックス

⑤ 中期経営計画

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

ソルクシーズグループの概要

会社概要

商号:	株式会社ソルクシーズ（SOLXYZ Co., Ltd.）		
設立:	1981年2月4日		
事業内容:	ソフトウェア開発・運用・保守、組み込みソリューション		
本社所在地:	東京都港区芝浦3-1-21		
資本金:	14億9,450万円(2024/12月末現在)		
決算期:	12月31日		
従業員数	連結:852名（2024/12月末現在）		
役員:	代表取締役社長　秋山 博紀 常勤取締役　10名、社外取締役　4名、監査等委員会設置		
子会社:	14社		
上場市場:	東京証券取引所 スタンダード市場（証券コード:4284）		
主要株主:	SBIホールディングス㈱	4,300千株	16.0%
	㈱ビット・エイ(コメリグループ)	2,640千株	9.8%
	長尾　章	1, 119千株	4.2%
	㈱ヤクルト本社	1,060千株	4.0%
	その他	9,119千株	66.0%
	発行済株式数	26,820千株	
			（2024/12月末現在）



代表取締役社長 秋山 博紀

1964年1月25日生

1987年1月	当社入社
2004年4月	事業推進室長
2011年4月	執行役員
2011年4月	経営企画室長 兼 事業戦略室長
2015年3月	取締役
2020年3月	常務取締役
2023年3月	代表取締役社長に就任(現任)

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

成長戦略（収益モデル）

Ⅰ．専門店化



業種、業務別に専門特化した
非価格競争力の強化

Ⅱ．収益構造の変革

SIビジネス収益	50%
ストック型ビジネス収益	50%

安定した収益基盤の構築を目的に
SIとストックの両輪を対等にする

Ⅲ．グローバル展開

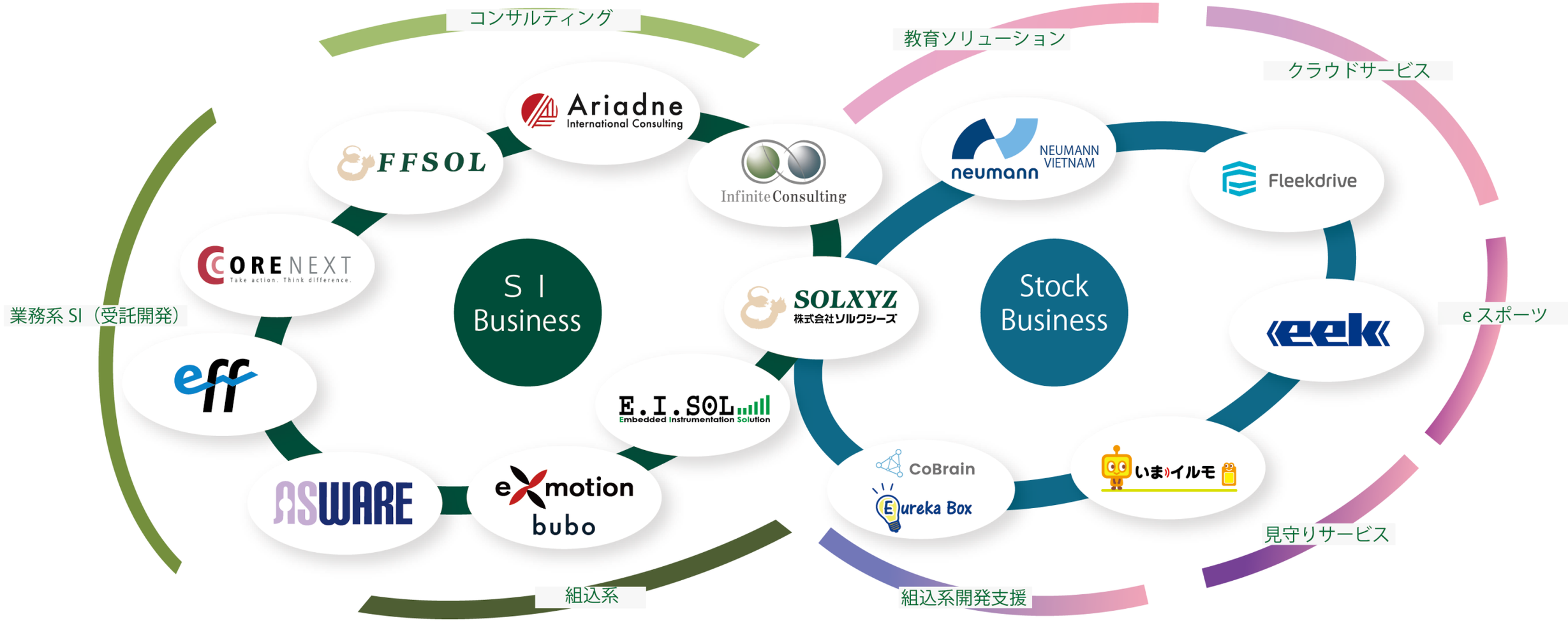


ASEAN＋3のマーケットに対し、
グループ各社の優れた
製品・サービスを展開

SOLXYZ GROUP
Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

グループ会社の事業領域

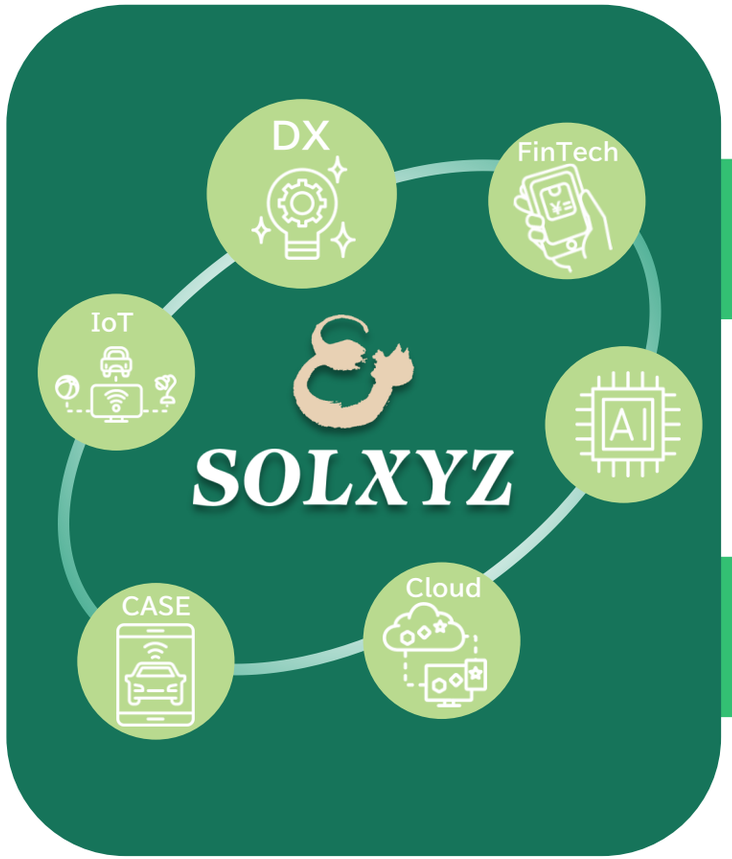
ストックビジネスを拡大し、SIビジネスとストックビジネスの収益を50:50に



Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

ソルクシーズの強み　安定収益基盤

設立から44年間、お客様との信頼関係構築に努め安定した収益基盤を確立



エンドユーザー

直接取引　40.5%
競争力のある価格設定が可能

クレジットカード会社
債権回収会社
銀行・ネットバンク
証券会社・取引所
SBIグループ
損害保険会社など

間接取引
59.5%
富士通・日立等
大手ベンダー
安定収入

クレジットカード会社
銀行・ネットバンク
官公庁
通信会社
流通・小売業
製造業など

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

注力分野

デジタルトランスフォーメーション（DX）

5つの分野に注力し、既存ソリューションの強化と新規ビジネスの創出を推進



クラウド

■FleekdriveとFleekformが中心の企業向けコンテンツ管理サービス

■Salesforceとの連携機能、電帳法対応に伴う需要拡大



FinTech

■国際送金システムやブロックチェーン等SBIグループ企業のシステム開発を支援

■国内のQRコード決済事業者向け、海外向け顧客管理業務等の開発案件へ参画



CASE

■CASEやSDV（ソフトウェアファースト）等の領域における自動車DX支援

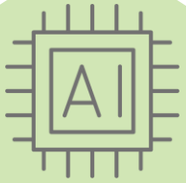
■リスキリング支援、シフトレフトなど新たな顧客課題ソリューションも伸長



IoT

■製造業の人出不足を背景にテスト・検査等の自動化が加速し「状態監視/予知保全システム」が拡大

■航空・宇宙・防衛産業向けの計測システム開発需要が急拡大



AI

■生成AIを活用した要件定義支援サービス「CoBrain」の提供開始
開発現場の関係者によるレビュー負荷を軽減し、スムーズな要件定義を後押し

■LLMを活用した社内向けAIシステム「SOLXYZ Assistant」を開発
セキュリティを重視した設計で社内におけるAIの民主化を促進、社員の生産性向上を目指す

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

ソルクシーズグループの
ソリューション事例

ソルクシーズグループのソリューション事例

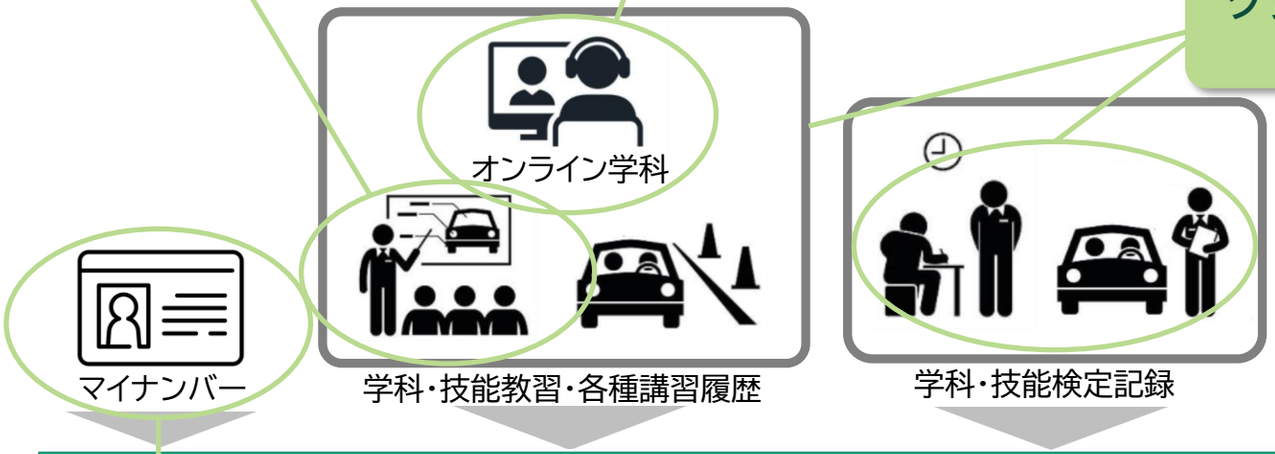
Case Study①　自動車教習所DX事業

自動車教習所の教習・講習に関する情報、公安委員会への申請等のデジタル化を推進

学習教習デジタル視聴覚教材
「N-PLUS」の多言語化

「N-LINE」2022年リリース
業界シェア70%超

クラウド教習原簿「N-reco」
2024年リリース



各都道府県
公安委員会
統合DB

警察庁内
BIGDATA



教習所システムのクラウド版
販売開始予定

教習予約・進捗確認

電子申請

「DrivIT」リニューアル予定

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

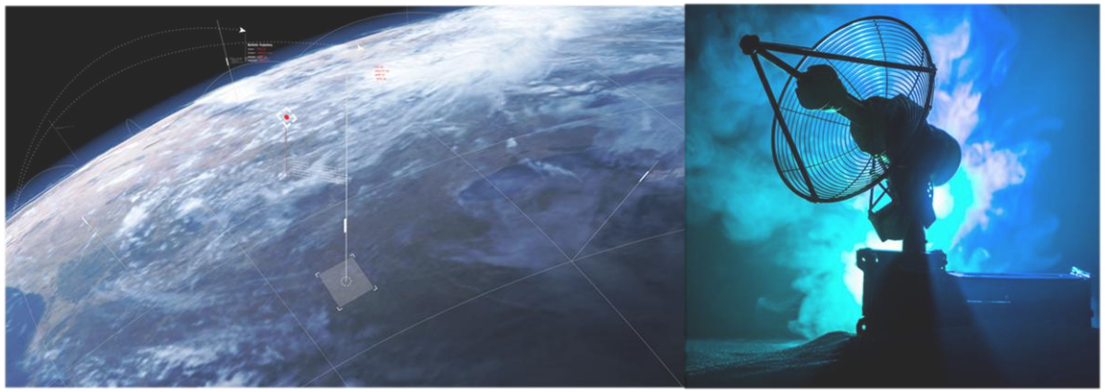
ソルクシーズグループのソリューション事例

Case Study② 新事業領域

航空・宇宙・防衛領域（ADG：Aerospace Defense Government）のマーケット拡大

E.I.SOL Embedded Instrumentation Solution

航空・宇宙・防衛産業向けセンシングサービス



Pick Up!!

2024年5月にアメリカテキサス州で開催された米国NI（旧：ナショナル・インスツルメンツ）が主催するカンファレンス「NI Connect 2024」にて、子会社イー・アイ・ソルがAsia / Pacific（APAC）地域部門「Outstanding Contribution Award」を受賞。昨年度の成長率やNIが注力する航空・宇宙・防衛領域への売上貢献が評価されたもので、APAC地域の企業約300社の中で、日本では唯一イー・アイ・ソルのみが表彰されました。



2024年12月2～3日に開催された
防衛装備庁装備政策課主催
「防衛産業参入促進展2024 in TOKYO」に、
航空・宇宙・防衛関連のデータシステムや
シミュレーション用のソフトウェアを出展しました。

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

業績・株主還元

2024年12月期　エグゼクティブ・サマリー

■ 計画どおりに人的・事業投資を実行し、前期より増収で着地

・・・売上高160.4億円、営業利益9.2億円。新卒採用者数は過去最高の47名になるなど、期初想定どおりに費用が先行

■ 案件の検収遅れは解消し、事業全体では旺盛な需要が続く

・・・事業別では、主力のソフトウェア開発事業が前期より減収も、コンサルティング事業、ソリューション事業が増収によりカバー

■ 先行投資により着実に事業規模が拡大中

・・・新卒者の大量採用・戦力化により事業規模が拡大するとともに、高収益の案件を手掛けられる体制が構築されつつある

■ 今期は増収増益予想、還元強化として年間配当額を1円増配

・・・事業規模拡大や収益性の向上により、今期は前期比で売上高+6.0%、営業利益は+30.4%の予想

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

損益サマリー（前期比）

- 売上高は底堅い需要を着実に取り込み前期より増収となり、過去最高を更新
- 利益面は投資の期とした期初計画のとおりに人材や事業への先行投資を行った結果、前期より減益

（単位：百万円）

	2023/12期	売上高比	2024/12期	売上高比	前期比増減率	詳細
売上高	15,883	-	16,041	-	1.0%	前期の反動などにより事業別でやや濃淡はあったものの、底堅い需要をもとに前期より微増
売上総利益	3,757	23.7%	3,707	23.1%	-1.3%	特に下期にかけソリューション事業が貢献したものの、通期では給与アップに伴う労務費の上昇の影響が響き減益
販売管理費	2,612	16.4%	2,786	17.4%	6.7%	生成AIへの開発投資や採用強化に伴う人件費の上昇、のれん償却を含むM&A関連費用等が増加
営業利益	1,145	7.2%	920	5.7%	-19.6%	売上総利益の減益、販管費増に伴い減益
経常利益	1,202	7.6%	962	6.0%	-20.0%	
親会社株主に帰属する当期純利益	753	4.7%	562	3.5%	-25.4%	

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

損益サマリー（計画比）

■ 概ね期初予想に沿った実績となったものの、一部領域における案件のピークアウト、期中のM&A実施等により、計画未達となった

（単位：百万円）

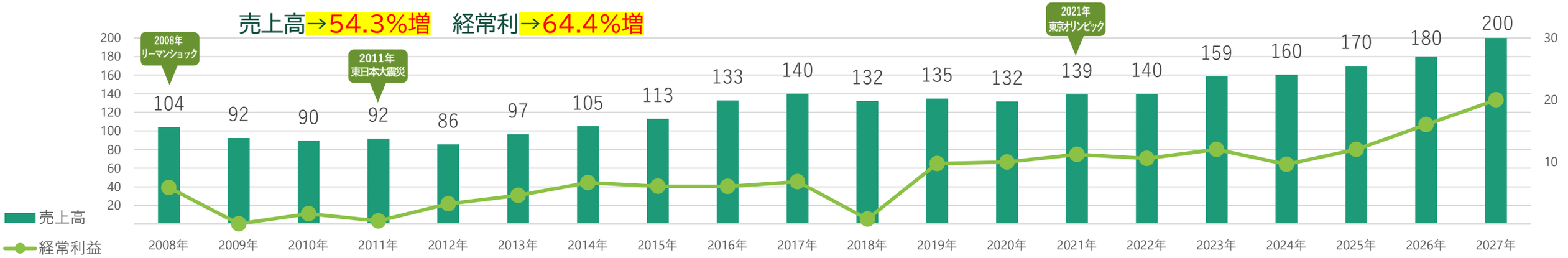
	通期予想	売上高比	2024/12 実績	売上高比	対計画 達成率
売上高	16,200	-	16,041	-	99.0%
売上総利益	3,770	23.3%	3,707	23.1%	98.3%
販売管理費	2,870	17.7%	2,786	17.4%	97.1%
営業利益	1,000	6.2%	920	5.7%	92.1%
経常利益	1,000	6.2%	962	6.0%	96.2%
親会社株主に帰属する当期純利益	500	3.1%	562	3.5%	112.5%

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

成長の軌跡

2008年度→2024年度

売上高→54.3%増　経常利→64.4%増



	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025 計画	2026 計画	2027 計画
売上高（百万円）	10,397	9,249	8,950	9,178	8,570	9,656	10,507	11,315	13,288	14,001	13,228	13,478	13,186	13,922	13,986	15,883	16,041	17,000	18,000	20,000
経常利益（百万円）	585	2	166	49	325	459	667	607	604	683	78	975	999	1,123	1,056	1,202	962	1,200	1,600	2,000
当期純利益（百万円）	115	△1,106	6	△154	184	269	414	300	363	411	147	567	593	1,060	564	753	562	700	1,000	1,300

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025 計画	2026 計画	2027 計画
純資産（百万円）	4,125	2,906	2,705	2,111	2,283	2,812	3,048	4,041	4,220	4,851	6,477	6,455	6,815	7,522	7,817	8,241	8,506	-	-	
1株あたり当期純利益（円）	9.35	△90.13	0.51	△14.30	17.17	25.17	38.63	26.57	30.21	33.77	11.90	46.64	49.55	43.69	23.21	30.99	23.12	-	-	
自己資本当期純利益率（%）	2.8	△31.6	0.2	△6.5	8.4	10.7	14.3	8.6	9.0	9.3	2.8	9.7	10.0	16.5	8.2	10.4	7.5	-	-	
配当（円）	10	-	5	5	5	5	5	5	8	8	15	16	17	12	12	12	12	-	-	

※2021年9月30日を基準日として、普通株式を1株につき2株の割合で分割しました。

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

株主優待制度の再開

- 多くの株主様のご要望を受け、国際大会で特A賞を受賞したブランド米を贈呈する株主優待を再開
- 2025年6月末を初回基準日とし、保有期間に応じた対象品を贈呈

対象となる株主様	基準日時点で1,000株以上の当社株式を保有されている株主様のうち、以下の条件に合致する株主様
優待の内容	① 継続保有期間1年以上の株主様 「幽学の里米」コシヒカリ：5kg ② 継続保有期間5年以上の株主様 「幽学の里米」コシヒカリ：10kg（5kg×2袋） ご参考：11/30時点の「幽学の里米」の販売価格：3,980円@5kg
開始時期	2025年6月末日を第1回基準日に設定
継続保有期間の判定方法	直近の基準日から遡り、各年の6月末および12月末日に同一株主番号で連続して1,000株以上の保有が確認できた株主様について、継続保有期間に応じた優待品を贈呈いたします

*詳細は11/8開示のIRリリース「株主優待制度の再開に関するお知らせ」をご確認ください

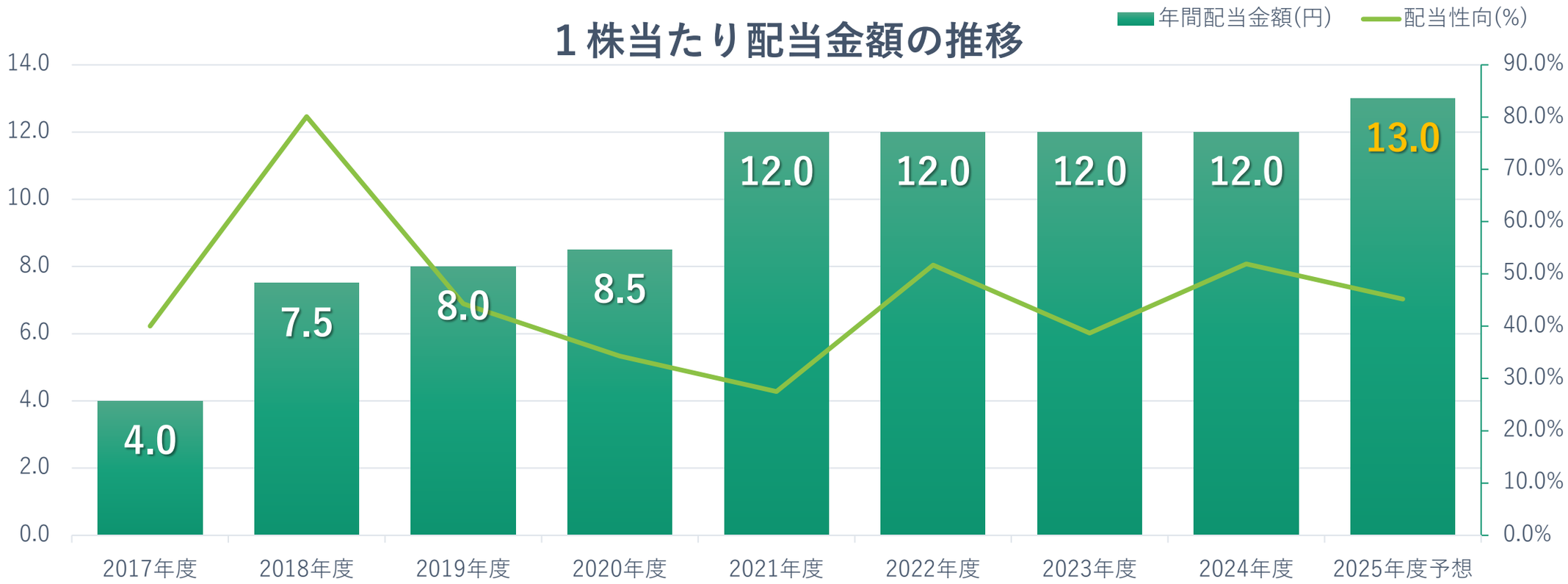


幽学の里米は農政学者の「大原 幽学」ゆかりの地である
千葉県旭市の個人農家が栽培～精米～販売までを一貫して行っています

SOLXYZ GROUP
Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

株主還元方針

- 24/12期は1株当たり配当額12.0円、25/12期は13.0円を予想
- 今後も業績や配当性向を考慮しながら、安定した配当の実施を重視



※2021 年10月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を実施

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

トピックス

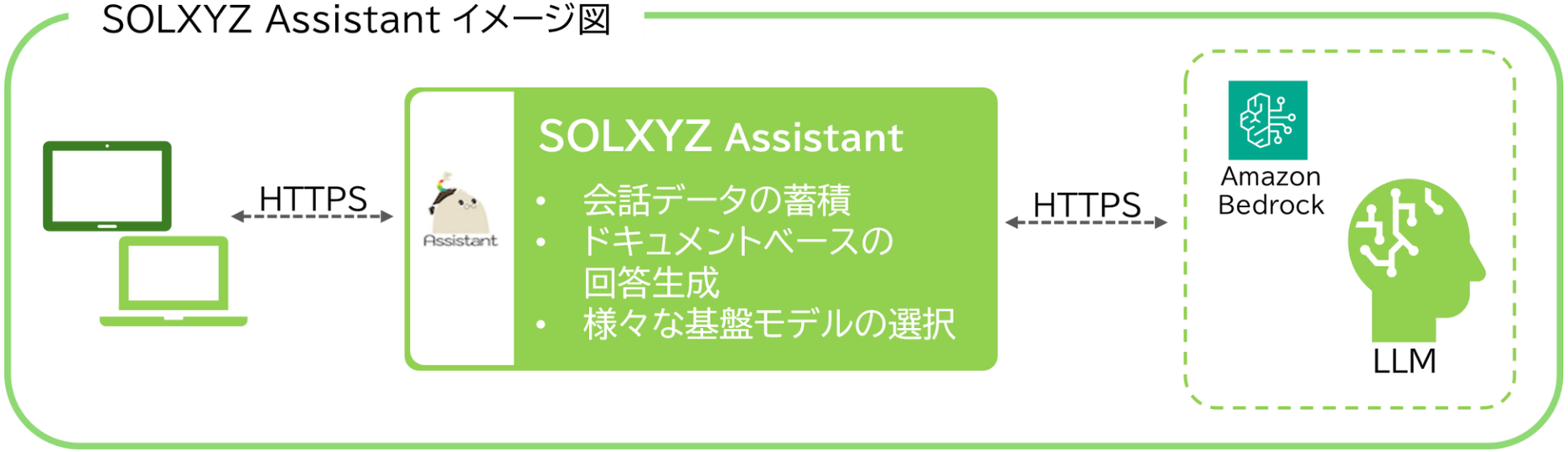
トピックス①　「SOLXYZ Assistant」を開発

LLM* を活用した**社内向けAIシステム「SOLXYZ Assistant」を開発**

*LLM＝大規模言語モデルを意味する人工知能の一種

- 高度な言語理解と文章生成・会話が可能な社内向けAIシステム「SOLXYZ Assistant」を独自に開発
- 定型業務の自動化による社員の作業時間削減や、AIとの対話を通じた新たなアイディアや視点の獲得を促進
- 将来は当技術を活用した他企業向けソリューションの開発・展開を目指す

SOLXYZ Assistant イメージ図



「SOLXYZ Assistant」開発者インタビュー（2025年1月22日発表）
https://prtimes.jp/story/detail/ZrNPXAtG9KB

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

トピックス②　ノイマンベトナム支社設立

子会社ノイマンがベトナム支社を設立 ―ASEAN 諸国への展開が前進―

今後の展開

- ベトナム支社を拠点とした自社ソフトウェアの拡販
- ASEAN諸国への事業展開を推進

ノイマンは1984年の設立以来、自動車教習所向けソフトウェアの開発・販売を主事業とし、主力システムは国内市場で60%超のシェアを獲得、自動車教習所事業でトップの地位を有する。
2015年にはアセアン展開を目指し、ベトナムで教習所を運営する合弁会社を設立。現地でのソフトウェアのローカライズにも成功している。



社　名　：NEUMANN VIETNAM COMPANY LIMITED
住　所　：Indochina Plaza Ha Noi Tower, 241 Xuan Thuy Street, Cau Giay District., Ha Noi, Vietnam
設立日　：2024年2月5日
代表者　：淺沼匡
事業内容：ベトナム国内の自動車教習所をターゲットとしたソフトウェアの開発、および販売

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

中期経営計画

中計基本方針と成長戦略

中期計画の基本方針

経営基盤の強化

…フィージビリティスタディにもとづく経営資源の選択と
集中により、成長分野の開発体制を強化

SIビジネスの競争力強化

…業種・業務特化による非価格競争力、
開発拠点効率化による価格競争力の同時強化

ストック型ビジネスの強化

…FleekdriveやIoTソリューション等のストックビジネスを
強化し、営業利益額で50:50の比率を目指す

海外マーケットの拡大

…ベトナムの自動車教習所向けソリューション展開を端緒に、
海外マーケットへの製品・サービス展開を図る

今期以降、更に以下の3点に注力

IT人材確保のための人的投資

…課題である人材不足の早期補強へ向け、
既存戦力の増強、新卒者採用などの人的投資を継続

新規事業への取り組み（自社プロダクトの開発）

…Fleekdriveを筆頭に、自社プロダクトの開発を推進し、
エンジニアの人数に依存しない収益体制の確立を図る

M&Aや業務提携等による事業規模の拡大

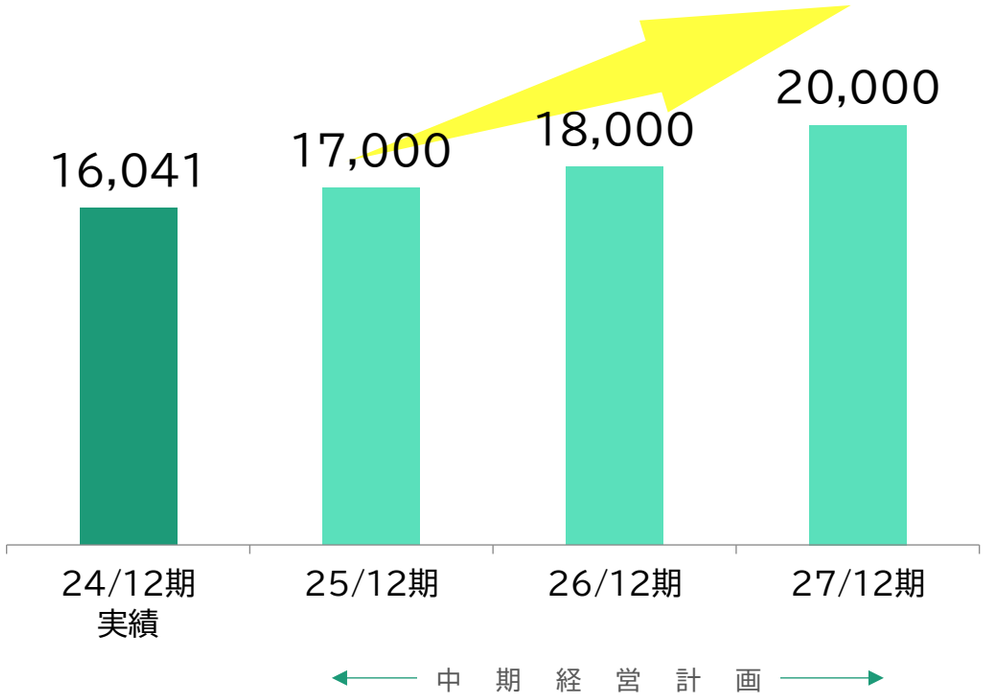
…人材補強、事業規模の拡大に向けて、自助努力だけでなく、M&Aや
業務提携による短期の業容拡大も積極的に検討

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

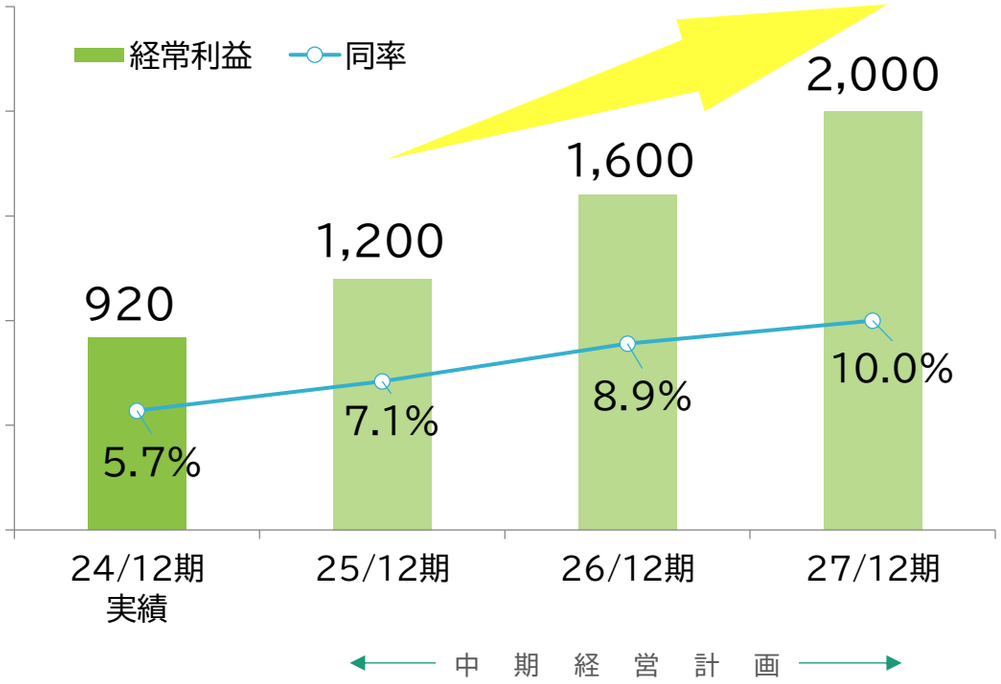
中期計画目標数値

- 前期に成長へ向けた事業・人的投資を実行したことで事業規模が順調に拡大。今後は増収増益基調を見込む
- 26/12期頃より償却負担が解消となるFleekdriveや、新たな自社プロダクトの開発、ソフトウェア開発事業の収益力向上などを通じ、27/12期に経常利益率10%の超過を目指す
- M&Aを積極的に展開、**更なるIT人材の確保と新たなソリューションの創出を目指す**

売上高



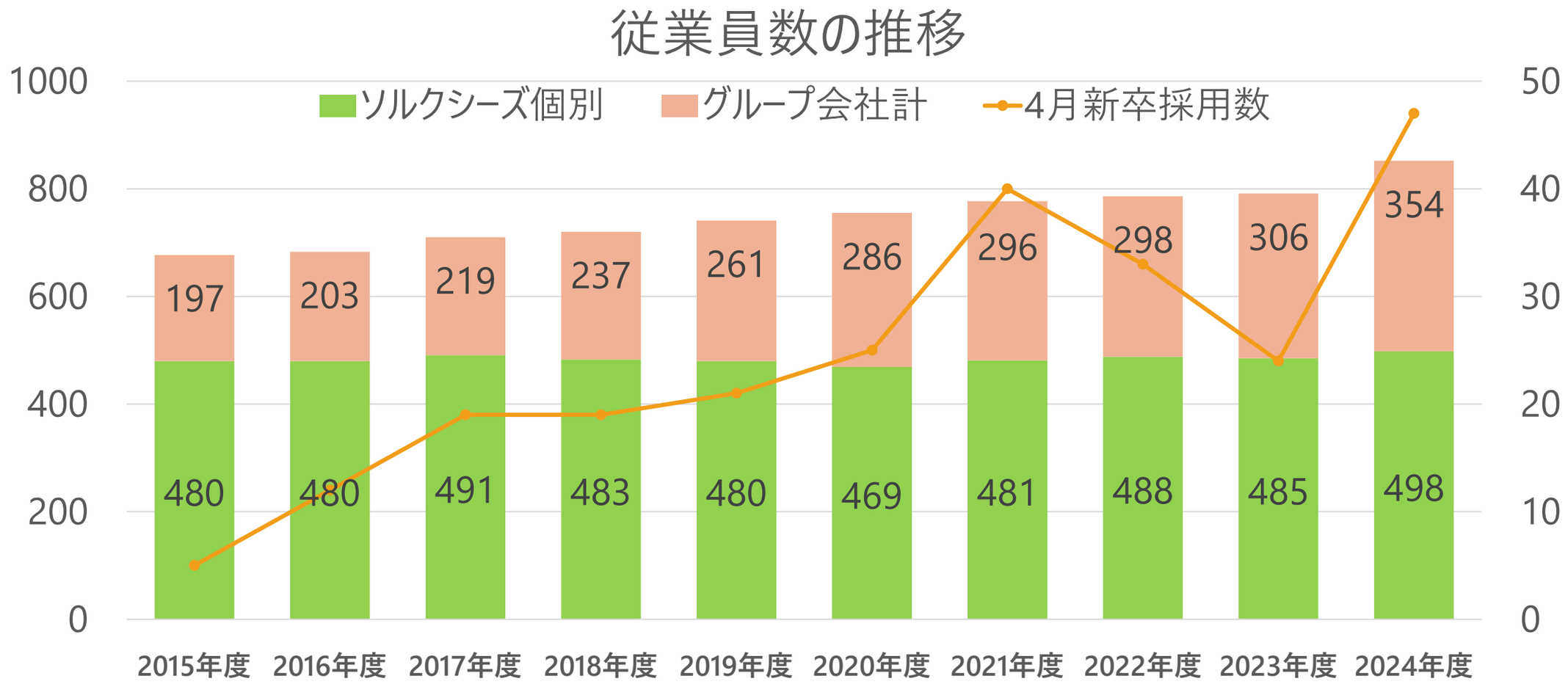
経常利益



Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

人材強化：採用者数の推移

- 2024年度新卒採用数47名（本体36名、グループ11名）
- 2025年度新卒内定者数48名（本体38名、グループ10名）



※2019年5月にFleekdriveを分社化、2024年にエフの子会社化した事による増減あり

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

人材強化：人材育成プログラム

教育訓練体系図

入社前～１年	３年	５年	１０年	１５年	２０年～
初級～中級プログラマー	初級システムエンジニア	中級システムエンジニア	初級プロジェクトマネージャー	中級プロジェクトマネージャー	上級プロジェクトマネージャー
新入社員	中堅一般社員	リーダー・サブリーダー	マネージャー	チーフマネージャー、部長	役員

技術力育成

- 社員によるスキルアップ勉強会
- キャリアパス研修
- **自習自学サイト「SOLXYZ Academy」**
- 外部教育機関を利用したリスキリング

階層別育成

- **入社前・新人社員研修**
- 入社４年目研修
- リーダー研修
- マネージャー研修
- 部長研修
- キャリアデザイン研修

特別研修

- e-Lerning：ISMS・EMS、情報セキュリティー
- コンプライアンス研修

早ければ6か月で戦力化

１年以上の充実した初期教育

内定者研修	入社時研修	OJT 教育
入社６か月前～	入社～３か月	配属後～６か月間
・情報技術者資格取得支援講座 ・Java 未経験者 ・Java 研修（基本情報技術者、応用情報技術者、高度情報技術者共通午前コース）	・スキルアップ技術研修 ・グループワーク研修 ・マナー研修	配属先にて先輩社員によるマンツーマン指導

自習自学サイト「SOLXYZ Academy」
独自のリスキリングシステム。PC と Web 環境のみで手軽に学習できる自学自習コース
利用者数：217 名
受講数：1,401（2020 年 4 月開講以降）
受講コース（一部抜粋）

- 生成 AI
- Java
- 開発ツール・ユーティリティ
- C# / .NET Core
- Python
- Salesforce
- RPA
- Amazon Web Service(AWS)
- Angular
- Linux 基礎
- モバイル開発言語
- モバイルアプリ開発

階層別研修や社員同士によるスキルアップ勉強会、外部教育機関など、多岐にわたる人材施策・育成プログラムを実施し、DX 人材の育成に積極的に取り組んでいます。特に、独自に運営するオンライン教育プログラム「SOLXYZ Academy」では、通算 9,000 を超えるコンテンツを活用したリスキリングが可能。社員は IT トレンドや現場のニーズに即したプログラムを自分のペースで学習できます。

SOLXYZ GROUP

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

お知らせ

コーポレートサイトでは、
多くの情報を発信しています
www.solxyz.co.jp/



2024年度
IRニュース 25件
お知らせ　61件

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

IRニュースやPR情報をメールで配信



IR情報をメールでお知らせ [メール登録]

Click!!



TDNetに投稿した
IRニュースと
一部のPR情報を配信

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

改めて、ソルクシーズグループの強み

SI事業は安定収益基盤を構築

FinTech/IoT/AI/CASE/ｸﾗｳﾄﾞに注力

航空・宇宙・防衛、生成AIなど、
新成長ワードに着手

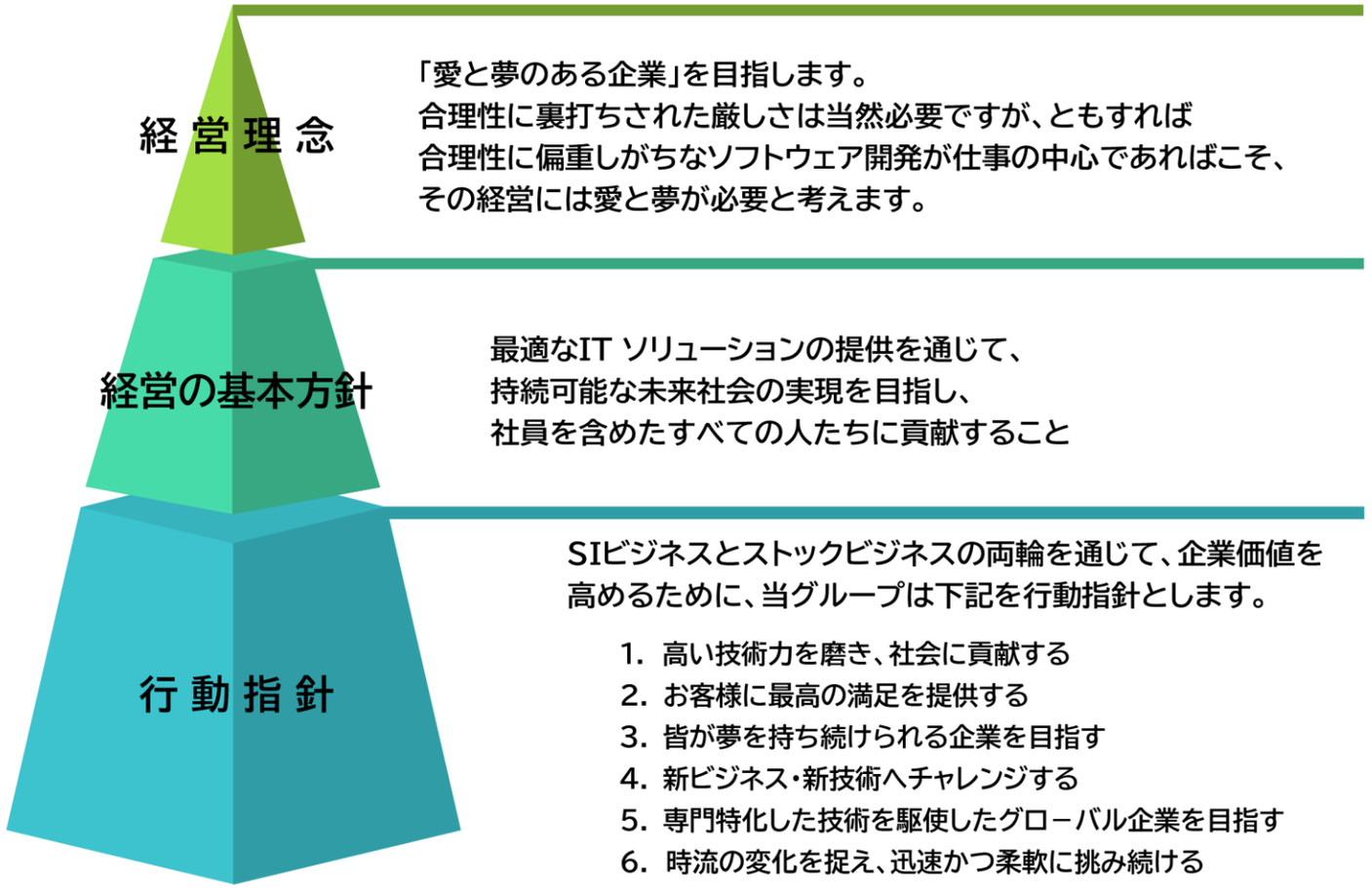
「DXで日本のビジネスを導く会社」へ

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

APPENDIX

経営理念等を改定

■ 今後の人材教育・事業成長の基軸として、経営理念とともに経営の基本方針・行動指針を一部改定



サステナビリティ経営を推進し、
お客様、株主様をはじめとする
全てのステークホルダーの期待に応え、
半世紀、100年、そして1000年先も
愛され続ける「**愛と夢のある企業**」を
目指してまいります。

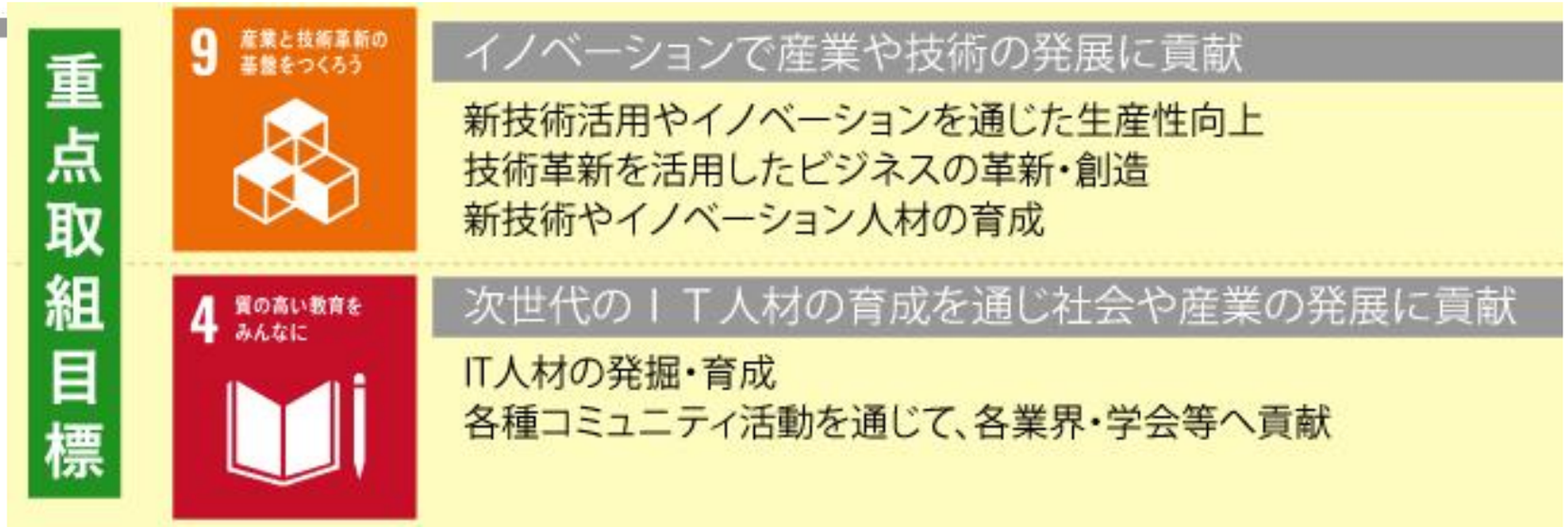
Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

SDGs達成に向けた重点取り組み目標



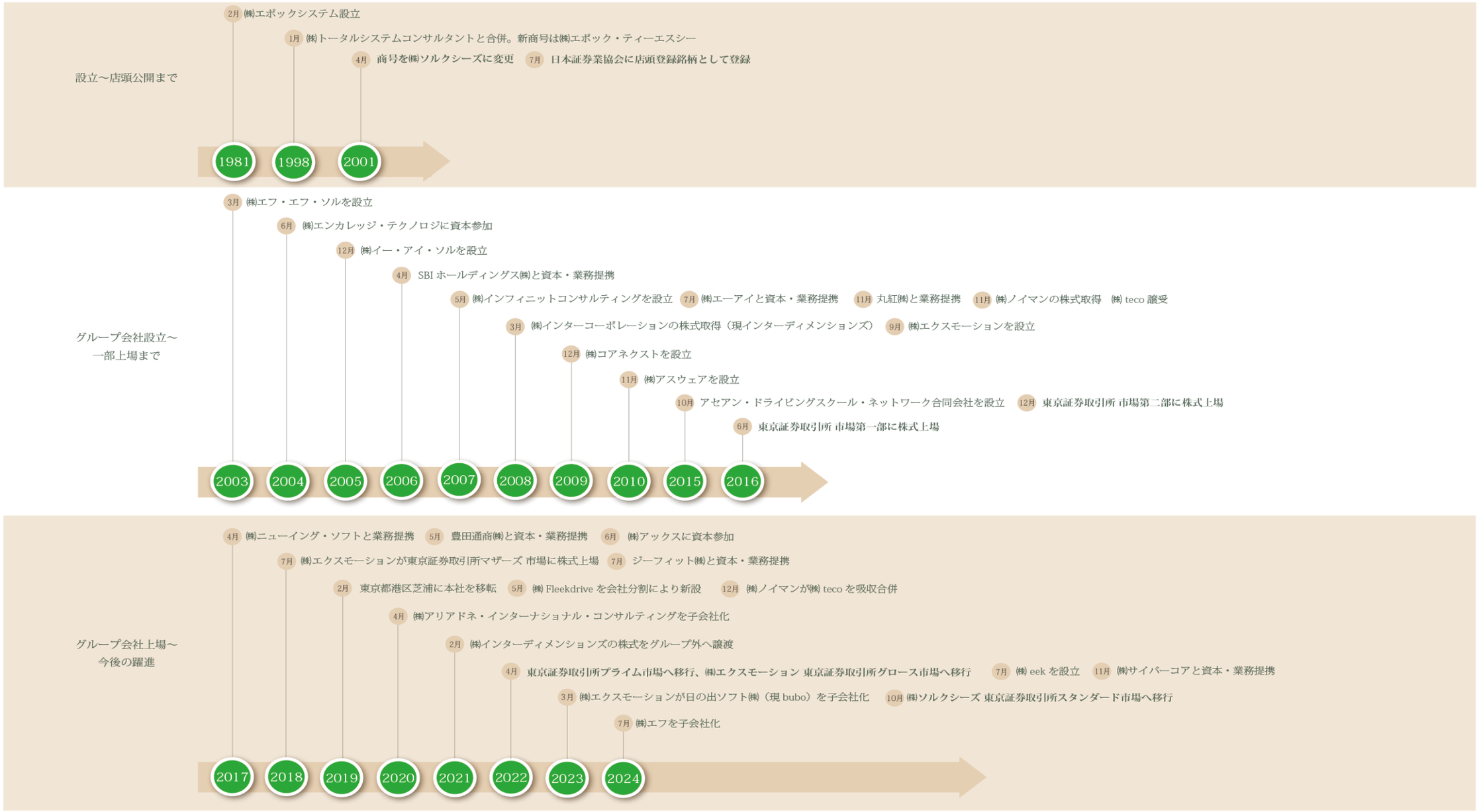
SDGsの17の目標に対し、4と9を重点目標に設定

世界が直面する経済・社会・環境の三側面における関連課題との相互関連性・相乗効果を重視し、統合的向上を目指してまいります。



SOLXYZ GROUP
Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

沿革



Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

ソルクシーズグループ一覧

株式会社ソルクシーズ
各業種に特化したITサービスとソリューションの提供
- ■証券、信販・クレジット、生損保
- ■情報・通信、メディア、製造、流通
- ■官公庁
- ■セキュリティサービス

株式会社 インフィニットコンサルティング
システムの企画・提案に関するコンサルティング、システムマネジメント支援
- ■銀行、証券、信販・クレジット
- ■情報・通信、メディア、製造、流通

株式会社 アリアドネ・インターナショナル・コンサルティング
クレジット業務全般に関するシステムの企画・提案、コンサルティングサービス
- ■信販・クレジット

株式会社 エフ・エフ・ソル
銀行を中心としたソフトウェア受託開発事業、オープン系パッケージソフトの開発・販売
- ■銀行・信用金庫

株式会社 コアネクスト
投信・投資顧問会社向けのシステム開発、コンサルティングサービス
- ■投信・投資顧問、J-REIT

株式会社 エフ
金融・証券業界向けの市場系フロントシステム・サービスの提供
- ■証券
- ■情報・通信

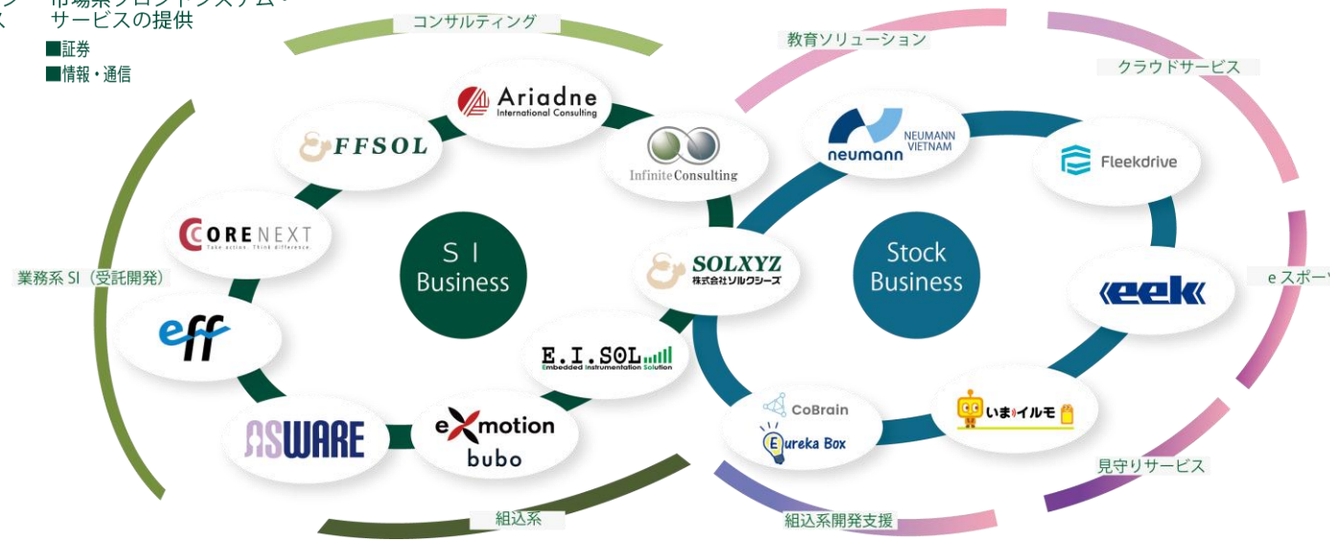
株式会社 アスウェア
ICTインフラ分野のコンサルティングから提案・設計・構築まで支援
- ■情報・通信

株式会社 エクスモーション
オブジェクト指向技術を用いた、組込システムの設計支援、人材育成のサポートなど実践型コンサルテーション
- ■製造（自動車・OA機器）

株式会社bubo
ソフトウェアテスト請負・技術者派遣・コンサルティング

※エクスモーションの100%子会社

株式会社 イー・アイ・ソル
組込・制御・計測系を中心としたソフトウェア受託開発、ソリューションの開発・販売
- ■製造
- ■官公庁
- ■航空宇宙・防衛



株式会社 ノイマン NEUMANN VIETNAM
自動車教習所向け効果測定や学科学習システム、基幹システムの開発・販売。学生向けeラーニングシステムの開発・販売
- ■自動車教習所
- ■学習塾

株式会社 Fleekdrive
企業向けオンラインストレージサービス及び、クラウド帳票サービス
- ■各種企業

株式会社 eek
企業向けeスポーツコンサルティング業務、eスポーツアスリートエージェンシー業務
- ■専門学校・教育機関
- ■各種企業

いまイルモ
一般コンシューマー及び施設向けの複数センサーによる見守りシステムの企画・製造・販売
- ■一般家庭、介護施設

CoBrain
生成AIを活用して要求仕様の作成とレビューを支援する要求仕様AI添削ソリューション
- ■製造（自動車・OA機器）

Eureka Box
ソフトウェア開発現場の人材育成や技術定着を目指す、総合学習＆実践プラットフォーム
- ■製造（自動車・OA機器）

ソルクシーズグループは
SIビジネスとストックビジネスの両輪で
お客様のニーズに最適な
ソリューションをご提供します

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

免責事項

当資料に掲載されている業績見通し、その他今後の予測・戦略等に関する情報は、当資料作成時点において、当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲内で行った判断に基づくものです。

しかしながら、実際には通常予測し得ないような特別事情の発生または通常予測し得ないような結果の発生等により、当資料記載の業績見通しとは異なるリスクを含んでおります。

当社は、投資家の皆様にとって重要と考えられるような情報について、その積極的開示に努めてまいりますが、当資料記載の業績見通しのみに全面的に依拠してご判断されることはくれぐれもお控えになられるようお願いいたします。

なお、いかなる目的であれ、当資料を無断で複製、または転送等を行われないようにお願いいたします。

【本資料へのお問い合わせ先】
株式会社 ソルクシーズ　経営企画室　荒木
E-mail: ir-post@solxyz.co.jp
Tel: 03-6722-5011　Fax: 03-6722-5021
https://www.solxyz.co.jp

Copyright 2025 SOLXYZ Co., Ltd. All Rights Reserved.

SOLXYZ

DXで日本のビジネスを導く会社へ

SOLXYZとは究極（XYZ）の問題解決（Solution）を
提供したいという願いを込めた社名です。
お客様、株主様をはじめとする全てのステークホルダーの期待に応え、
半世紀、100年、そして1000年先も愛され続ける
「愛と夢のある企業」を目指します。

https://www.solxyz.co.jp